For Internal Use Only

Epta
Advanced Solutions for your Store

punto di vendita
EVOLUZIONE NEL MONDO RETAIL

EPTA FIRMA UN CONTRATTO SHELF PER L'EMISSIONE DI OBBLIGAZIONI TRAMITE UN PROGRAMMA DI US PRIVATE PLACEMENT

Pubblicato: Lunedì, 11 Aprile 2016 11:43

Epta S.p.A. ha perfezionato l'emissione e il collocamento di titoli obbligazionari presso Pricoa Capital Group – società del gruppo statunitense Prudential Financial, Inc. (NYSE:PRU) e uno tra i principali player del mercato dei private placement – per un valore pari a Euro 20 milioni nell'ambito di un contratto shelf che prevede la possibilità di collocare ulteriori emissioni obbligazionarie fino ad un ammontare complessivo pari a US$ 120 milioni (o EURO equivalenti).

I titoli sono stati emessi in un'unica tranche e hanno una durata di 7 anni, con tasso fisso pari al 2,30%. Il contratto shelf dà la facoltà ad Epta S.p.A. ed altre società del Gruppo di richiedere a Pricoa Capital Group la sottoscrizione di ulteriori obbligazioni nell'arco dei prossimi tre anni e fino ad un ammontare complessivo pari a US$ 120 milioni (o EURO equivalenti).

Attraverso questa operazione di private placement, Epta S.p.A. diversifica le proprie fonti di finanziamento, aumentando la propria flessibilità. In tal senso, l'operazione consente al Gruppo di avere ulteriori risorse a disposizione per guardare con sempre più forte convinzione alle opportunità strategiche di sviluppo.

Il contratto shelf firmato con Pricoa Capital Group conferma la solidità di Epta S.p.A., che negli anni si è distinta sia per la sua affidabilità che per la sua capacità di espansione a livello mondiale. Il gruppo multinazionale specializzato nella refrigerazione commerciale, infatti, punta a continuare a crescere grazie alla sua presenza internazionale e alla forza dei propri marchi, con l'obiettivo di raggiungere un giro d'affari pari a 1 Miliardo di Euro, entro il 2020.

Joshua Shipley, Senior Vice President di Pricoa Capital Group dichiara: "Con questa operazione Pricoa Capital Group riconferma la sua fiducia nell'imprenditoria italiana nella quale investe da oltre 15 anni" e continua "siamo orgogliosi di accompagnare Epta S.p.A. in un percorso di potenziamento del proprio business, in quanto questo Gruppo rappresenta un'eccellenza grazie alle sue soluzioni innovative e di elevata qualità. L'emissione di obbligazioni è una forma particolarmente adatta a sostenere la multinazionale in ogni sua evoluzione e riteniamo che questa leva possa essere un'interessante opportunità da affiancare alle linee bancarie tradizionali."

Marco Nocivelli, Amministratore Delegato di Epta S.p.A. commenta: "Siamo molto soddisfatti del contratto shelf siglato, che comprova la stabilità dell'Azienda ed il valore del nostro progetto industriale. Ricorrere a forme di finanziamento alternative rappresenta in questo momento per l'Azienda la scelta migliore per sostenere il piano strategico che ci ha portato a posizionarci tra i principali player a livello mondiale nel settore. Siamo fiduciosi che il collocamento lanciato oggi incontrerà l'apprezzamento della comunità finanziaria internazionale."

Mediobanca ha agito in qualità di Sole Arranger, BonelliErede come advisor legale dell'Emittente e Morgan, Lewis & Bockius come advisor legale dell'Investitore.

lbdi communication

Ritaglio stampa
Testata:puntodivendita.it
Data: 11 Aprile 2016