



Epta & Viessmann Refrigeration Solutions bündeln ihre Kräfte und schaffen einen neuen Marktführer in Mittel- und Nordeuropa

Epta S.p.A. („Epta“) und Viessmann Refrigeration Solutions („VRS“) geben heute bekannt, eine Vereinbarung zur Gründung eines Joint Ventures unterzeichnet zu haben, um einen neuen führenden Anbieter gewerblicher Kältetechnik in Mittel- und Nordeuropa zu schaffen.

Beide Unternehmen haben entschieden, ihr jeweiliges Businesskunden-Geschäft zusammenzulegen. Es umfasst alle Aktivitäten von VRS im Bereich gewerblicher Kältetechnik in Deutschland, Polen, der Tschechischen Republik, der Slowakei, Dänemark, Finnland, Schweden, Norwegen und im Baltikum sowie die Geschäftsaktivitäten von Epta in Deutschland, Polen, Dänemark, Finnland und Norwegen. Durch den Zusammenschluss werden Epta und VRS ihr Angebot und ihre Präsenz in Mittel- und Nordeuropa signifikant stärken. Das neue, von Epta geführte, Joint Venture mit über 1.600 Mitarbeitenden wird einen Gesamtumsatz von über 400 Millionen Euro erzielen.

Die einzigartige Erfahrung von Epta in der gewerblichen Kältetechnik sowie das Renommee und die Marktposition von VRS in diesem Bereich werden es dem neuen Joint Venture ermöglichen:

- ein führender One-Stop-Shop-Anbieter für energieeffiziente und nachhaltige gewerbliche Kältetechnik-Lösungen für den Einzelhandel sowie die Lebensmittel- und Getränkeindustrie zu werden – basierend auf einer komplementären geografischen Präsenz.

- das breiteste und umfassendste Angebot an gewerblichen Kältetechnik-Lösungen und Dienstleistungen anzubieten – basierend auf nachhaltigen Innovationen, um die ökologische Transformation zu beschleunigen.

- seine Führungsposition bei der Lieferung, Produktion, Installation und Wartung von Kühlsystemen auszubauen – basierend auf einem umfassenden Netzwerk von Fachleuten in ganz Europa.

Marco Nocivelli, Aufsichtsratsvorsitzender und CEO von Epta: „Unsere Partnerschaft mit Viessmann Refrigeration Solutions ist der Beginn einer gemeinsamen Reise und einer langfristigen Kooperation, die unsere Position in Mittel- und Nordeuropa stärken wird. Unser gemeinsames Knowhow in der gewerblichen Kältetechnik ist einzigartig und wir teilen ähnliche Werte als Familienunternehmen. Das neue, von Epta geführte Joint Venture, ist ein weiterer Schritt auf unserem Weg, unseren Status als Global Player in diesem Sektor zu festigen, dank einer Erhöhung der Produktionskapazität und einer verstärkten internationalen Präsenz. Vor dem Hintergrund des ökologischen und digitalen Wandels sind die Schaffung von Verbindungen und die Verbesserung der Netzwerklogik von grundlegender Bedeutung für eine nachhaltige Zukunft: Dieses Joint Venture ist ein perfektes Beispiel für unsere Strategie und unseren Willen, in allen Bereichen, in denen wir tätig sind, weiter in die Zukunft des Unternehmens zu investieren.“

Frank Winters, CEO von Viessmann Refrigeration Solutions: „Das Joint Venture mit Epta schafft ideale Voraussetzungen für ein langfristig profitables Wachstum in einem wettbewerbsintensiven Umfeld und vereint zwei Marktführer in einer zukunftsicheren Partnerschaft. So kombinieren wir das Beste aus beiden Welten: energieeffiziente Lösungen auf dem neuesten Stand der Technik mit Größen- und Produktionsvorteilen. Der Zusammenschluss ermöglicht eine noch nie dagewesene geografische Abdeckung in Europa, von der sowohl lokale als auch internationale Kunden profitieren werden. Gemeinsam schaffen wir echten Mehrwert für unsere Kunden, unsere Mitarbeitenden und für kommende Generationen.“

Die Aktionärsstruktur spiegelt sich in der Governance des neugeschaffenen Joint Ventures wider: Epta wird 70% an dem Gemeinschaftsunternehmen halten und VRS 30%. Nach Abschluss der Transaktion wird Epta das Unternehmen vollständig in seiner Finanzberichterstattung konsolidieren.

Der Abschluss der Transaktion unterliegt den üblichen Bedingungen, einschließlich der Genehmigung durch die Kartellbehörden, die für das vierte Quartal 2023 erwartet wird.

Nicht von dieser Joint Venture-Vereinbarung betroffen sind die Epta-Geschäftsaktivitäten in West- und Südeuropa, im Nahen Osten, in Lateinamerika, den USA sowie der Region Asien-Pazifik und in Ozeanien.

Die Aktivitäten von VRS im Bereich Reinraum- und Kühlzellenlösungen sind von der Transaktion nicht betroffen. Der VRS Produktionsstandort in Hof (Deutschland), die zugehörigen Vertriebsgesellschaften und Viessmann Technologies verbleiben vollständig bei der Viessmann Group.

Epta wurde im Zusammenhang mit der Transaktion von Mediobanca als Finanzberater und Chiomenti als Rechtsberater unterstützt. VRS hat im Zusammenhang mit der Transaktion DC Advisory als Finanzberater und Schalast als Rechtsberater beauftragt.

Über Viessmann

Das Familienunternehmen Viessmann wurde 1917 als Werkstatt für Heiztechnik gegründet und ist heute eine globale, breit diversifizierte Gruppe mit über 14.500 Familienmitgliedern und einem Gesamtumsatz von rund 4 Milliarden Euro. Zu den Geschäftsbereichen Climate Solutions und Refrigeration Solutions zählen nachhaltige Lösungen im Bereich Wärme, Kälte, Wasser- und Luftqualität. Unter Viessmann Investment bündelt das Familienunternehmen strategische Beteiligungen und Partnerschaften mit mittelständischen Unternehmen. Der Diversifikationsbereich VC/O steuert sämtliche Venture Capital Investments in frühphasige Technologieunternehmen, hierzu zählt auch der Maschinenraum als wachsendes Ökosystem für Familienunternehmen. Die Entwicklung und der Betrieb von nachhaltigen Immobilien laufen im Diversifikationsbereich Real Estate zusammen. Die Viessmann Foundation koordiniert sämtliche sozialen Engagements und steht für die gesellschaftliche Verantwortung des Familienunternehmens. Alle Aktivitäten basieren auf dem Unternehmensleitbild „Wir gestalten Lebensräume für zukünftige Generationen“ – das ist die Verantwortung, der sich die große Viessmann Familie jeden Tag stellt.

Über die Epta Deutschland GmbH

EPTA – Eine multinationale Gruppe, die sich auf gewerbliche Kältetechnik spezialisiert hat und weltweit durch ihre Marken Costan (1946), Bonnet Névé (1930), Eurocryor (1991), Misa (1969), Iarp (1983) und Kysor Warren (1882) tätig ist. Epta positioniert sich auf dem nationalen und internationalen Markt als Partner, der in der Lage ist, komplette Kühlsysteme zu produzieren und zu vermarkten. Dies gelingt dank der Integration spezifischer Produktlinien wie: Traditionelle Kühltheken, hohe und halbhohle Kühlregale, hohe und halbhohle Tiefkühlmöbel, Kühlmöbel mit integriertem Aggregat (Plug-In) für den Lebensmitteleinzelhandel, Food&Beverage-Sektor, sowie Horeca (Hotel/Restaurant/Catering), Kälteanlagen für mittlere und große Kühlbereiche und Kühlzellen, sowie ein komplettes Portfolio an begleitenden Services. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Mailand beschäftigt mehr als 6.000 Mitarbeitende, hat mehrere Produktionsstätten in Italien und im Ausland und verfügt über ein weltweit verbreitetes Vertriebsnetz mit über 40 eigenen Vertriebs- und Technikstandorten. In Deutschland beschäftigt das Unternehmen fast 500 Mitarbeiter:innen und erwirtschaftete zuletzt einen Umsatz von mehr als 150 Millionen Euro.