



Viessmann crece en el mercado de la refrigeración tras integrarse en Carrier

19/07/2023 • [Proveedores](#) • Redacción

El fabricante alemán ha anunciado su unión con el proveedor italiano de refrigeración Epta para crear una joint venture. La empresa resultante contará con unos ingresos totales de más de 400 millones de euros y más de 1.600 empleados

Viessmann Refrigeration Solutions crece en el mercado de la refrigeración tras la reciente venta de su empresa hermana **Viessmann Climate Solutions** a Carrier.

El fabricante alemán ha anunciado su unión con el proveedor italiano de refrigeración **Epta** para crear una **joint venture**. De esta manera, ambas compañías **integrarán sus respectivas actividades de refrigeración comercial** en mercados seleccionados para “impulsar un crecimiento rentable”.

A partir de ahora, las operaciones de refrigeración comercial de Viessmann, que incluyen armarios refrigerados, soluciones completas llave en mano y servicios relacionados con la producción en **Porvoo** (Finlandia), se combinarán en una nueva empresa conjunta con Epta.

La compañía resultante contará con unos ingresos totales de **más de 400 millones de euros** y **más de 1.600 empleados**, según explican



ambos proveedores. La unión está sujeta a la **aprobación de las autoridades antimonopolio competentes**.

Cabe destacar que Epta es una empresa con sede en **Milán** (Italia) y trabaja en diversos países como Alemania, Polonia, Dinamarca, Finlandia, Noruega, Suecia, República Checa, Eslovaquia, Estonia, Letonia y Lituania.

Frank Winters, CEO de Viessmann Refrigeration Solutions, ha asegurado que “las dos compañías nos esforzaremos por lograr un **impacto positivo** con soluciones que contribuyan a preservar el planeta”.

Carrier y la compra de Viessmann Climate Solutions

Cabe recordar que el pasado mes de abril este medio publicó [la adquisición de Viessmann Climate Solutions por parte de Carrier](#) por una cantidad de **12.000 millones de euros**, una cifra sujeta a capital circulante y otros ajustes.

Según los términos del acuerdo, Carrier debía entregar un **20 %** de este importe en efectivo, y el resto en **acciones ordinarias** a *Viessmann Family Holdings*.

Por su parte, la familia Viessmann acordó ciertas **disposiciones de bloqueo** a largo plazo con respecto a su propiedad de las acciones ordinarias de Carrier. Además, **Max Viessmann**, CEO de la compañía alemana, pasó a unirse a la Junta Directiva del proveedor estadounidense.

La previsión es que esta adquisición, que ya está aprobada por las Juntas Directivas de ambas empresas, se **cierre a finales de 2023**.